

ГІЛІС // АДКА

МЕСТНЫЙ БАРБЕРШОП

# БОЛЬШАЯ ИДЕЯ

«ПЛОЩАДКА». МЕСТНЫЙ БАРБЕРШОП.

Рынок расколот на два полюса – эконом-парикмахерские и барбершопы.

## ЭКОНОМ-ПАРИКМАХЕРСКИЕ

- Быстрые стрижки (10-30 минут).
- Недорого (150-500 рублей).
- Нестабильное качество стрижек.
- Пренебрежительное отношение.

## БАРБЕРШОПЫ

- Неторопливые стрижки (45-60 минут).
- Дорого (1000-5000 рублей).
- Высокое качество стрижек.
- Дружелюбный сервис.

ГЛО///АДКА  
МЕСТНЫЙ БАРБЕРШОП

«Площадка» – это золотое сечение – барбершоп с ценами эконома: качественные стрижки за 30 минут и скромные 500 рублей. Мы сделали барбершоп для мужчин, которым дорого время и деньги.

# СУПЕРФРАНШИЗА ОТ ЛИДЕРОВ РЫНКА



## ИЛЬНАЗ НАБИУЛЛИН

основатель Чио-Чио

[ilnaznabiullin](#)

- Самая крупная сеть эконом-парикмахерских СНГ: 300 франчайзи в 145 городах и 5 странах.
- 25-30 новых точек каждый месяц.
- Свыше 100 упоминаний в СМИ: Первый, Россия, НТВ, Forbes, VC.ru, РБК, Генеральный директор и других.



## МАРАТ БИБИШЕВ

основатель Big Bro

[mbibi](#)

- Входит в ТОП 5 по количеству точек в СНГ: 89 открыто, 14 готовятся к открытию и 0 закрытых по финансовой несостоятельности.
- Собственный центр обучения парикмахеров и администраторов.
- Уникальная аналитическая система для парикмахерских – Big Bro Аналитика.



# **ЧЕМ «ПЛОЩАДКА» ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ПРИВЫЧНЫХ БАРБЕРШОПОВ**

Стрижки за 500 рублей и 30 минут. Математика простая. В обычном барбершопе мастер за час стрижёт одного клиента, в «Площадке» – двух. Работаем быстро, принимаем больше клиентов и не загибаем цену – она вдвое ниже, чем в других барбершопах.

**30**

МИНУТ

**500**

РУБЛЕЙ



# БОЛЕЕ ШИРОКАЯ АУДИТОРИЯ

Мы работаем на две категории клиентов. Первая – аудитория эконом-сегмента, которая устала от низкого качества стрижек и сервиса и готова доплатить. Вторая – аудитория барбершопов, которым стрижки сильно бьют по карману. Рынок недорогих барбершопов – явление свежее и конкуренция пока минимальная.



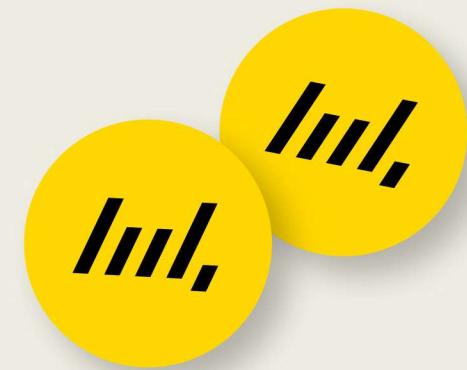
**ОТЛИЧИЯ**



## **ВСЁ ПЕРЕД ГЛАЗАМИ**

«Площадка» выглядит как плод любви завода, школьного двора и подземной парковки. Чёрный, жёлтый, серый. Бетон, металл, фанера. Цвета и материалы, знакомые каждому мужчине. А ёщё у «Площадки» есть «голос»: навигация на полу и посылы на стенах говорят, куда присесть, где чай и кофе, туалет; сколько стоит и сколько времени занимает стрижка. Всё перед глазами.

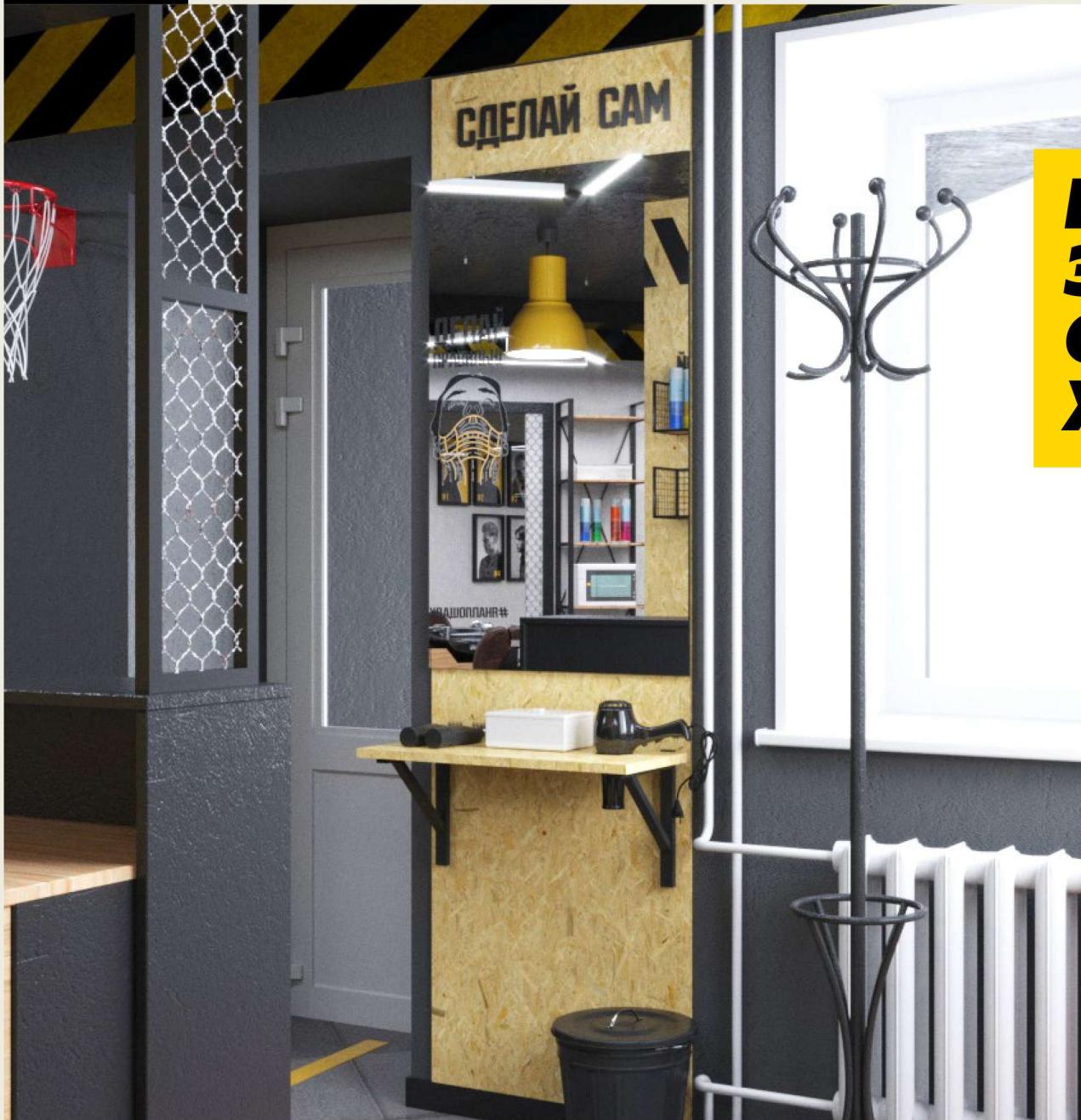
ОТЛИЧИЯ



## ДОСТУПНЫЙ ВИЗУАЛЬНЫЙ ЯЗЫК

Запоминающийся логотип и фирменный стиль отличаются от всего, что есть на рынке. Никакого пафоса: рок-н-рольная «коза» в логотипе, яркие цветовые акценты и чёрно-белая стилистика.

**ОТЛИЧИЯ**



## **БЕСПЛАТНАЯ ЗОНА САМООБСЛУ- ЖИВАНИЯ**

Впервые в истории индустрии мы позволяем клиенту самому подровнять бороду, подстричься машинкой или сделать укладку. У нас есть зона самообслуживания с подсказками, что и как делать.

## ОТЛИЧИЯ



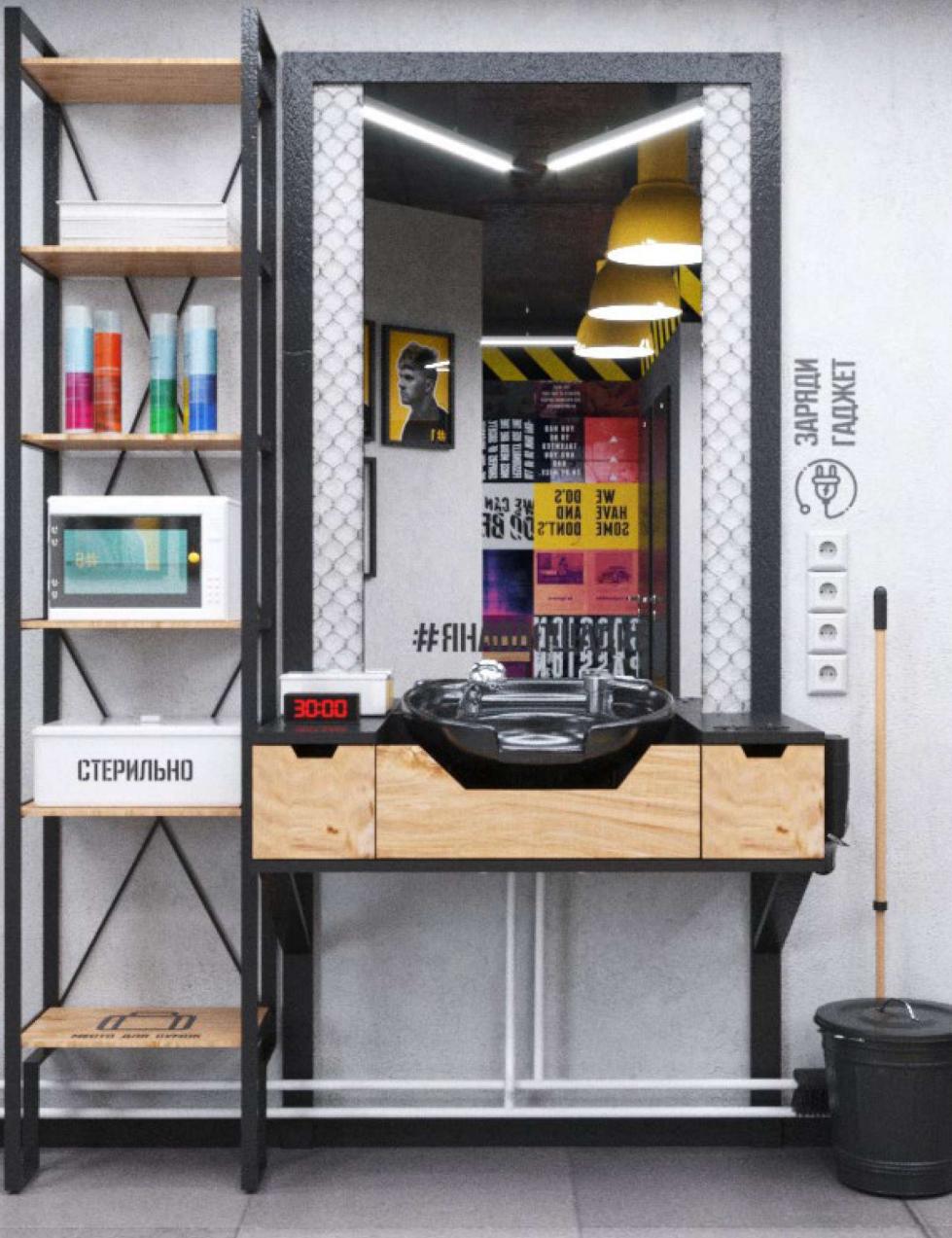
Замачивание  
в дезинфициру-  
ющем растворе.



Ополаскивание  
под проточной  
водой и тща-  
тельное высу-  
шивание.



Хранение  
инструментов  
в ультрафиоле-  
товом стерили-  
заторе (УФ) .



# ФАНАТИКИ ГИГИЕНЫ

80% парикмахерских на рынке работают не по СанПиН. Мы разработали эргономичные рабочие места, что позволяет обрабатывать инструменты быстро, соблюдая все нормы. Мастер перед каждым клиентом берёт чистый инструмент из стерилизатора с наклейкой «Стерильно». Это неизменно производит вай-эффект и повышает доверие.



# ПРОСТОЙ ВЫБОР СТРИЖКИ

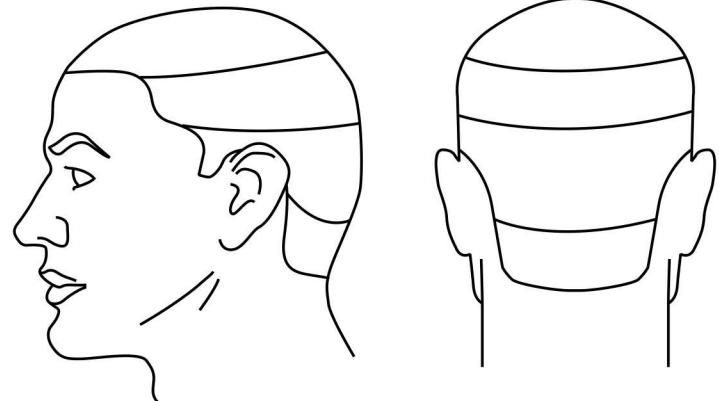
Многих клиентов ставит в тупик вопрос «как стрижёмся?». Мы сделали портреты классических стрижек – удлинённая классика, площадка, бокс, полубокс, теннис, андеркат. Всё что нужно – просто показать на понравившуюся стрижку – дальше дело за мастером.

**ОТЛИЧИЯ**

# **ФИШКИ СТРИЖКИ**

**Андрей Иванов**

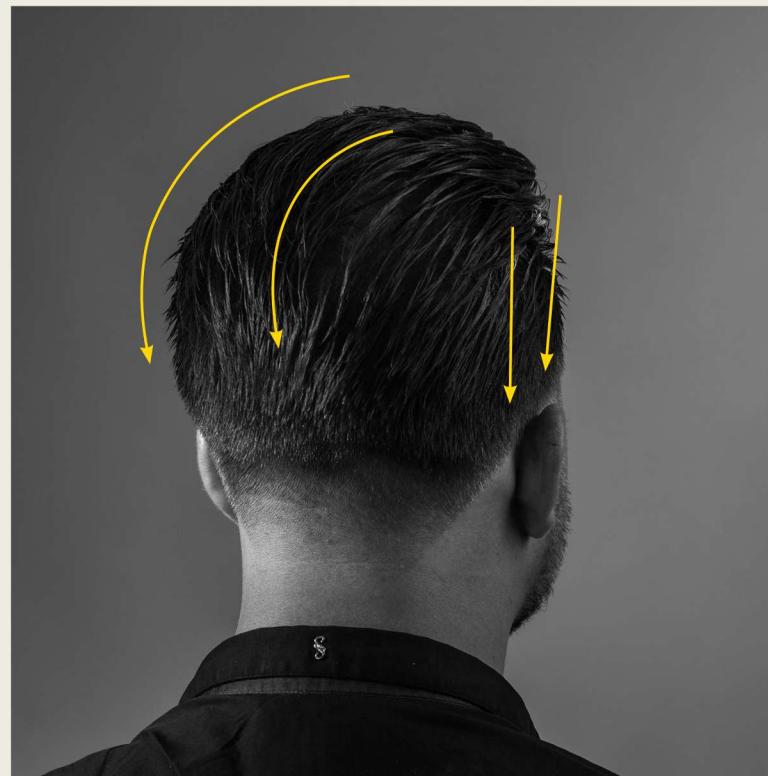
**Последнее посещение**  
6 мая 2019



**Стрижка**  
**Бокс**

**Стайлинг**  
**Reuzel 12**

**6**  
**6**  
**2**  
**1**



## **«КАК В ТОТ РАЗ»**

После стрижки мастер заполняет анкету с ключевыми параметрами: название, длина, насадки, стайлинг. Когда клиент приходит снова и хочет «как в тот раз» — мастер смотрит анкету и делает, как было.

## **ЦЕННОСТЬ СТРИЖКИ**

Учим клиентов ценить стрижки. После работы мастер рассказывает про форму и сведение. У клиента должно сложиться впечатление, что его стрижка сделана хорошо, а мастер — профессионал.

ОТЛИЧИЯ



## ЗОНА ЗАРЯДКИ ГАДЖЕТОВ

Гаджеты – часть жизни, они всегда под рукой. Мы не просто нормально к этому относимся, мы всячески это поощряем – раздаём интернет и даём зарядиться во время стрижки или ожидания.

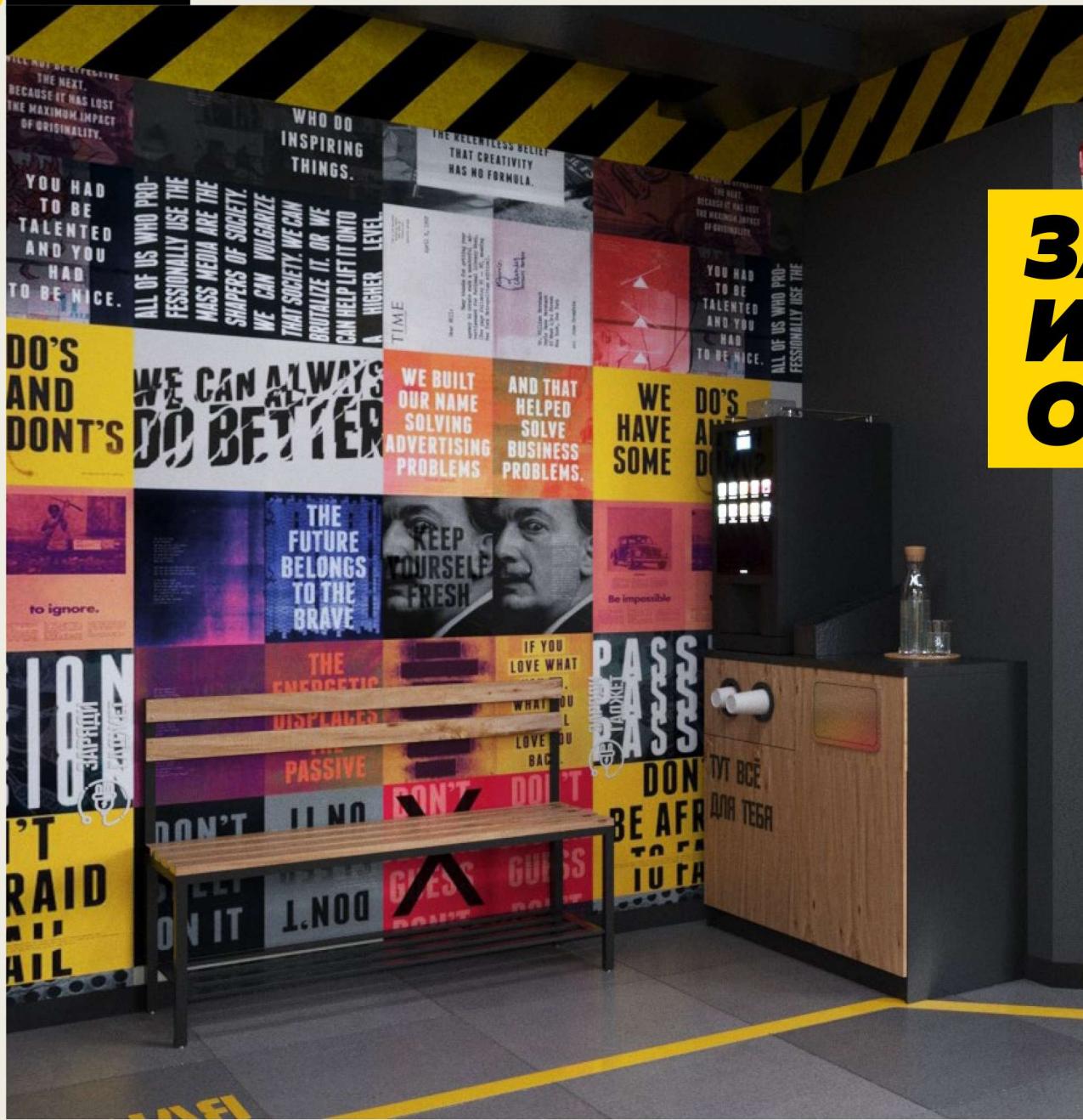
ОТЛИЧИЯ



## ТАЙМЕР

Перед каждой стрижкой мастер ставит таймер на полчаса. Оставшееся время отображается на экране. Если мастер не укладывается вовремя – клиент получает скидку: каждая минута просрочки – 2% скидки.

ОТЛИЧИЯ



# ЗАПИСЬ И ЖИВАЯ ОЧЕРЕДЬ

Не ограничиваем клиентов в возможностях: можно записаться онлайн или по телефону, можно — прийти и дождаться первого свободного места.

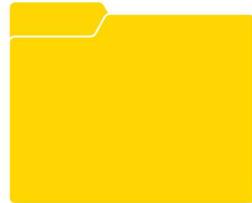
# ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ

Помните фильмы про тайных агентов? Герой бежит по коридору, а помощник говорит ему в наушник, где выход.

В «Площадке» та же история. Мы не делаем работу за вас, но помогаем принимать верные решения и избегать ошибок. С нас – полная поддержка на всём жизненном цикле парикмахерской: от вопросов по сервису и услугам, до поиска новых клиентов.



## ПОДДЕРЖКА



6 шагов  
к открытию



Видеоуроки



Инструкции



Бухгалтерия



Маркетинг



Команда



Рейтинги



Кейсы



Стандарты



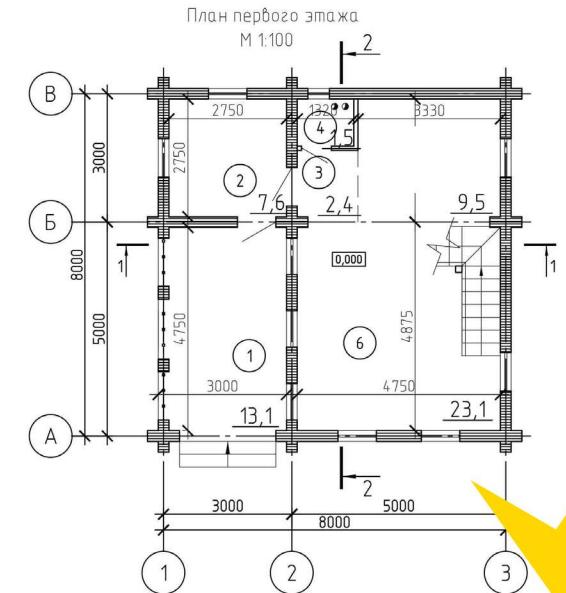
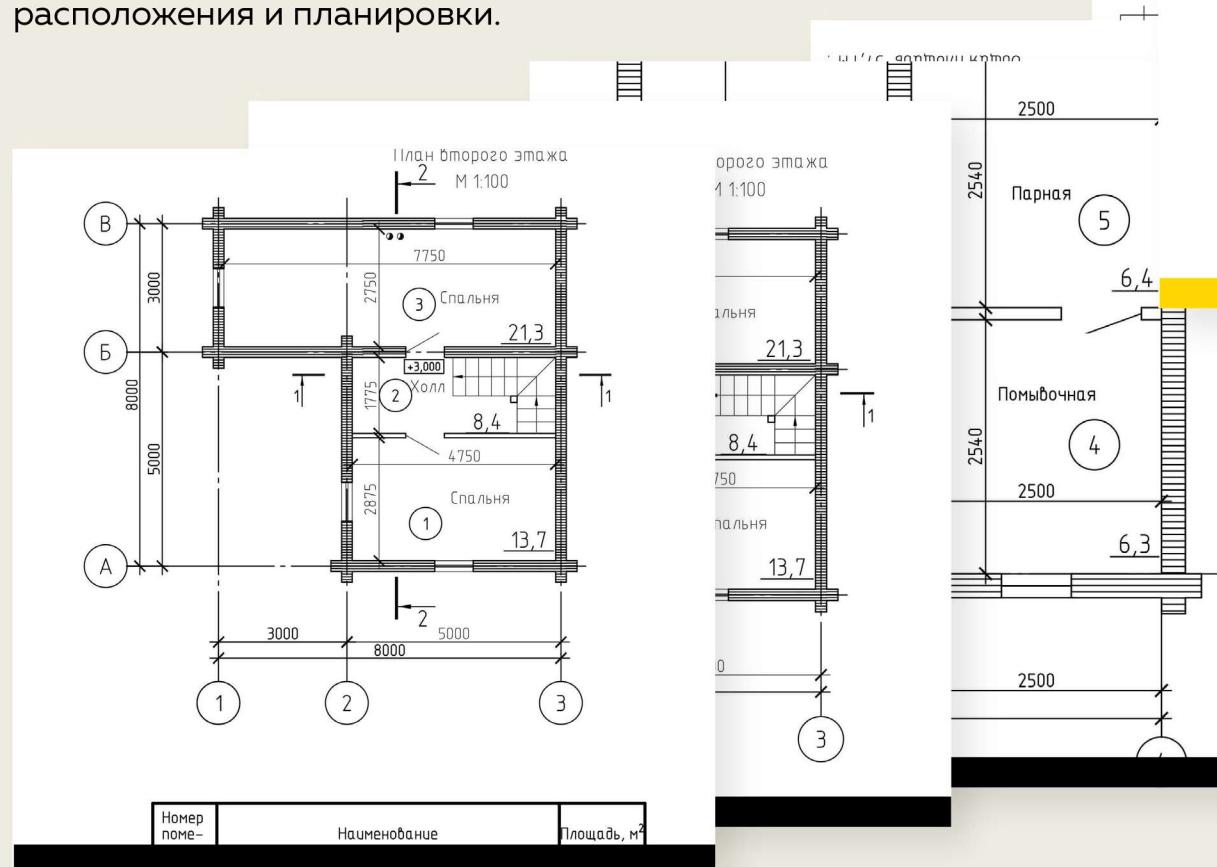
## БАЗА ЗНАНИЙ

Опыт Big Bro и Чио-Чио – не только положительный. Ещё была тысяча ошибок, на которых мы учились и делали выводы. Хорошая новость: весь позитивный и негативный опыт мы упаковали в Базу знаний – проработанные и наглядные инструкции по открытию и развитию «Площадки». Сотни текстов и видеоуроков помогут принимать правильные решения.

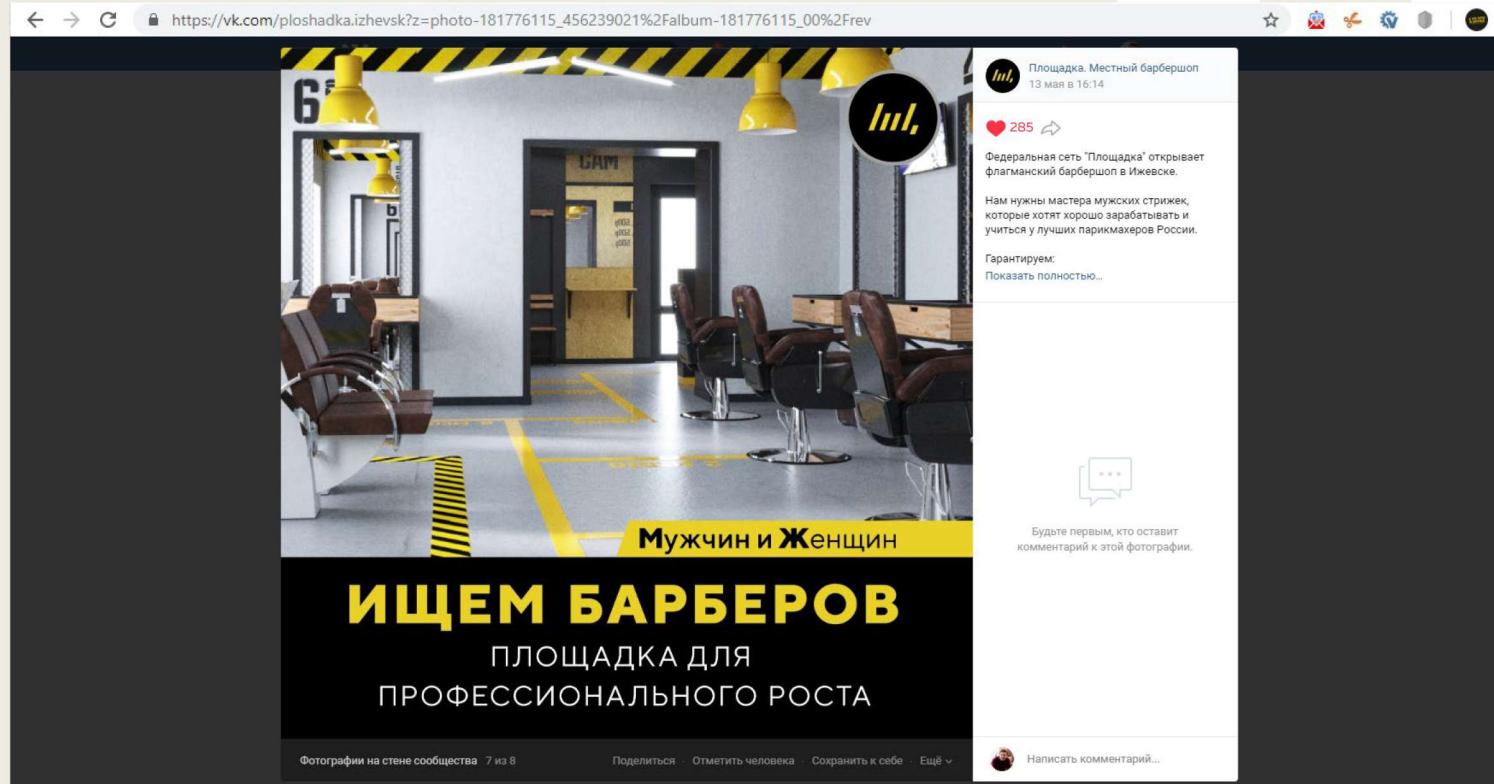
ПОДДЕРЖКА

# **ОПТИМАЛЬНОЕ ПОМЕЩЕНИЕ**

За 4 года мы открыли успешные парикмахерские в 350 помещениях в разных городах. Поможем и вам подобрать лучший вариант из возможных с точки зрения расположения и планировки.



## ПОДДЕРЖКА



# МАРКЕТИНГ ПОД КЛЮЧ



- Приведём первых клиентов в парикмахерскую: таргетированная и контекстная реклама.
- Подготовим социальные сети для продвижения – ВК, Инстаграм, Фейсбук.
- Настроим карты – Яндекс, Гугл, 2ГИС.
- Поможем освоить и использовать инструменты онлайн-маркетинга.

**Все услуги включены в ежемесячный маркетинговый сбор.**

## КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА



- Видеонаблюдение. В реальном времени смотрим, что происходит в барбершопе: находим ошибки в работе мастеров и админов, предлагаем решения.
- Обзвон ваших клиентов. Звоним клиентам, когда приходит время снова стричься и записываем на стрижку.
- Просмотр отзывов в соцсетях и на сайтах. Негативные отзывы передаём франчайзи и объясняем, как их обрабатывать.
- Тайные покупатели. «Тайники» заполняют анкеты и делают фотографии стрижек, позволяя найти бреши в сервисе и качестве работ.

Ежемесячно каждая парикмахерская проходит все эти проверки и занимает место в рейтинге. Лучшие франчайзи освобождаются от уплаты роялти и получают лояльные условия для открытия новых парикмахерских.

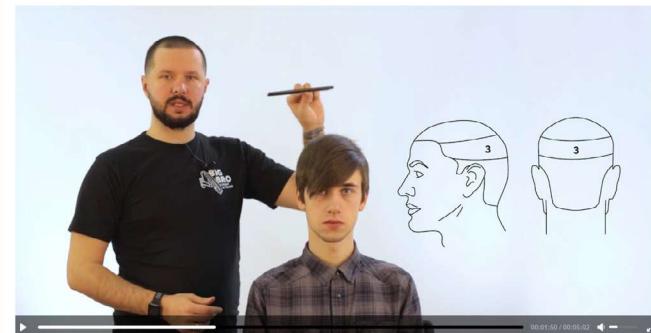
ПОДДЕРЖКА



# ШКОЛА МАСТЕРОВ И АДМИНОВ

У нас есть собственный учебный центр, который позволяет пройти обучение очно или онлайн с аттестацией.

Ваших мастеров мы обучим технологии стрижки за 30 минут, а администраторов – качественному сервису.

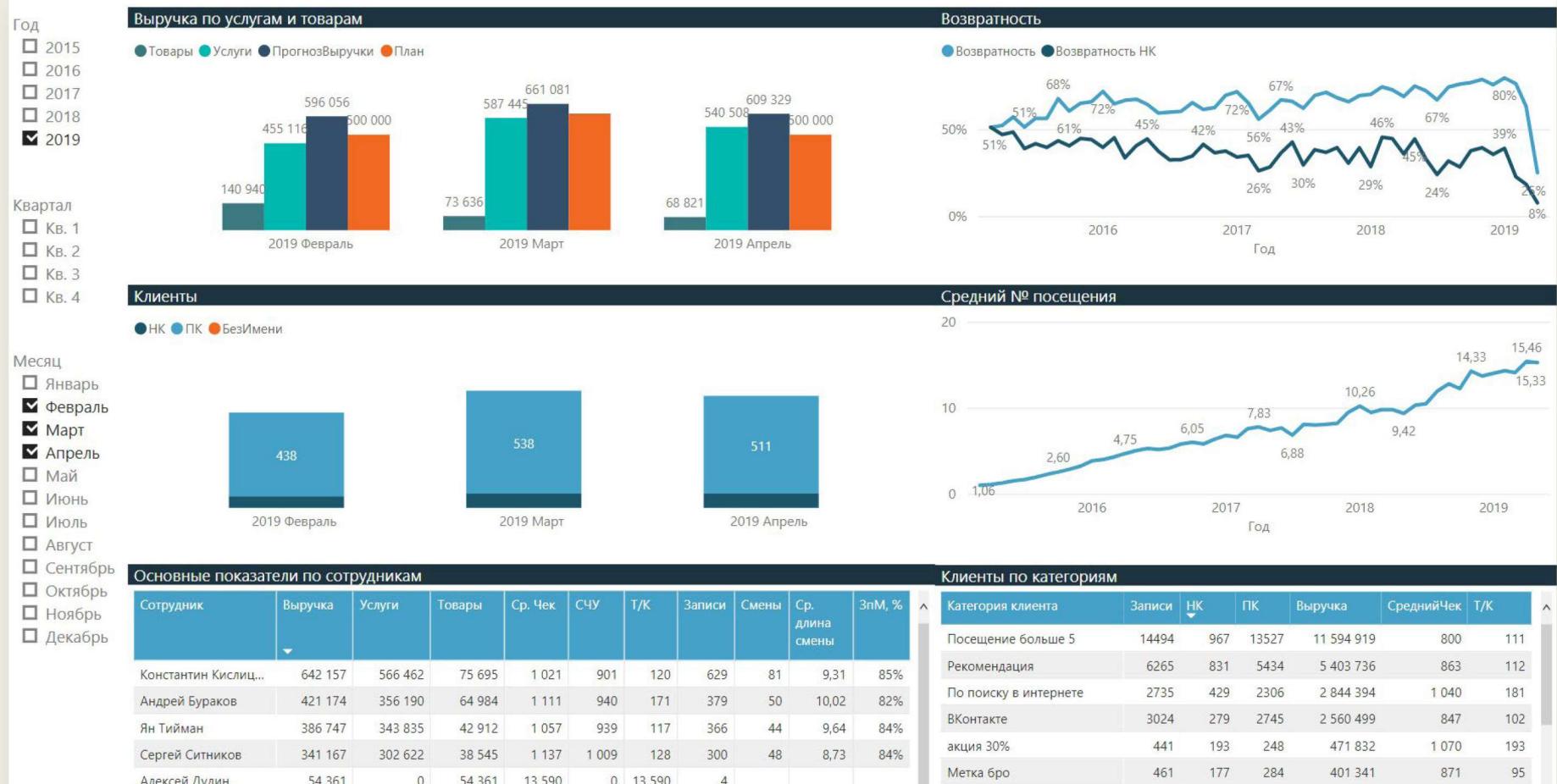


# «ГАРАНТИЯ» ОКУПАЕМОСТИ



Если вам дают гарантии – это шарлатанство. Ни одна франчайзинговая сеть не возьмёт на себя ответственность за вашу прибыль. Это ваш бизнес, мы всего лишь помогаем. Но одно гарантируем точно: если «Площадка» не окупится – выкупим мебель и оборудование.

## ПОДДЕРЖКА

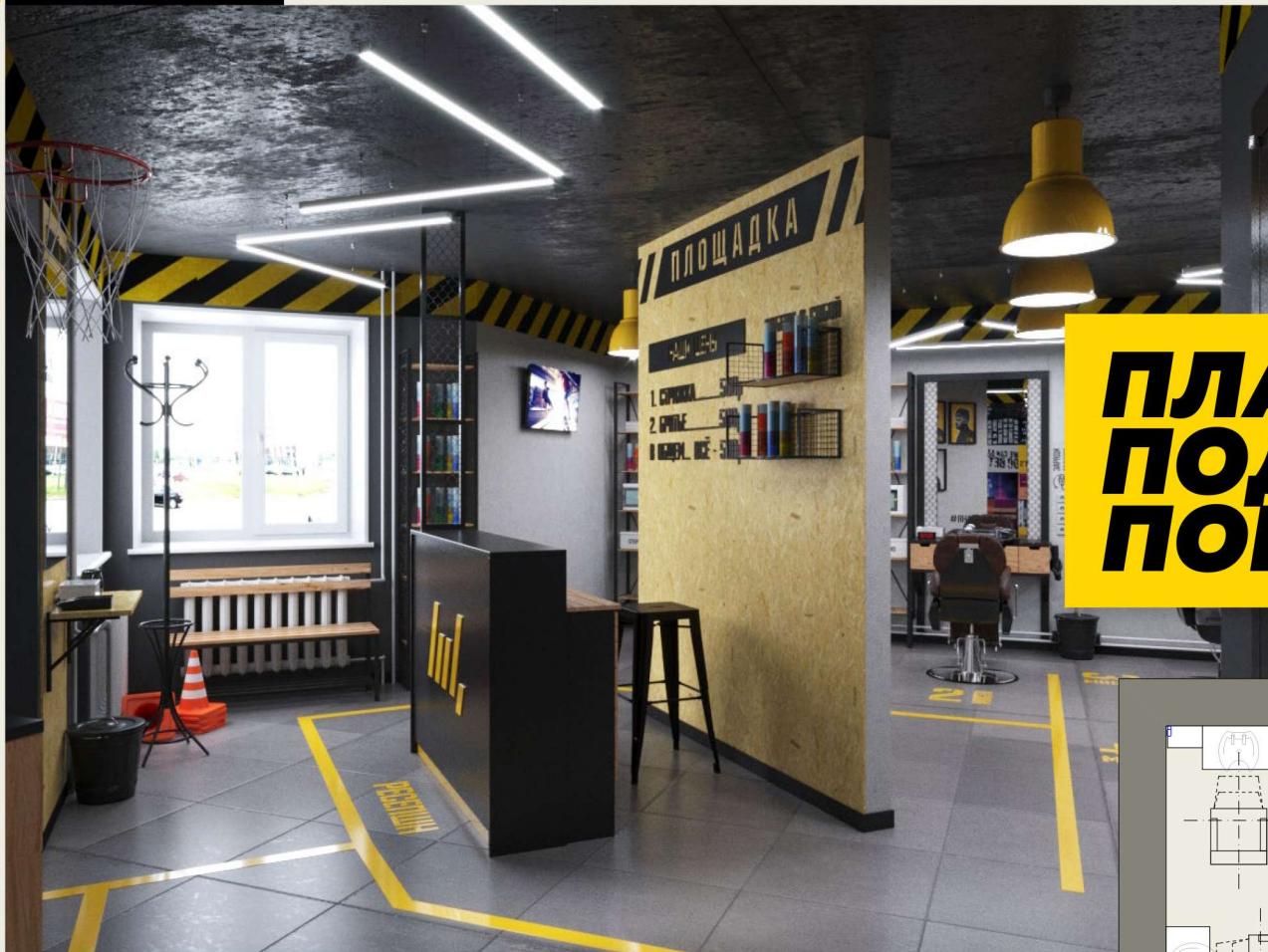


# МОЩНАЯ АНАЛИТИКА

ДАШБОРД И АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПИСЬМА

Мы убеждены: в бизнесе нет ничего важнее цифр. Поэтому собираем всю статистику барбершопа в единый инструмент – дашборд. С его помощью можно контролировать выручку, загруженность, количество клиентов и другие важные показатели. Каждый франчайзи «Площадки» получает дашборд и инструкцию по использованию.

## ПОДДЕРЖКА

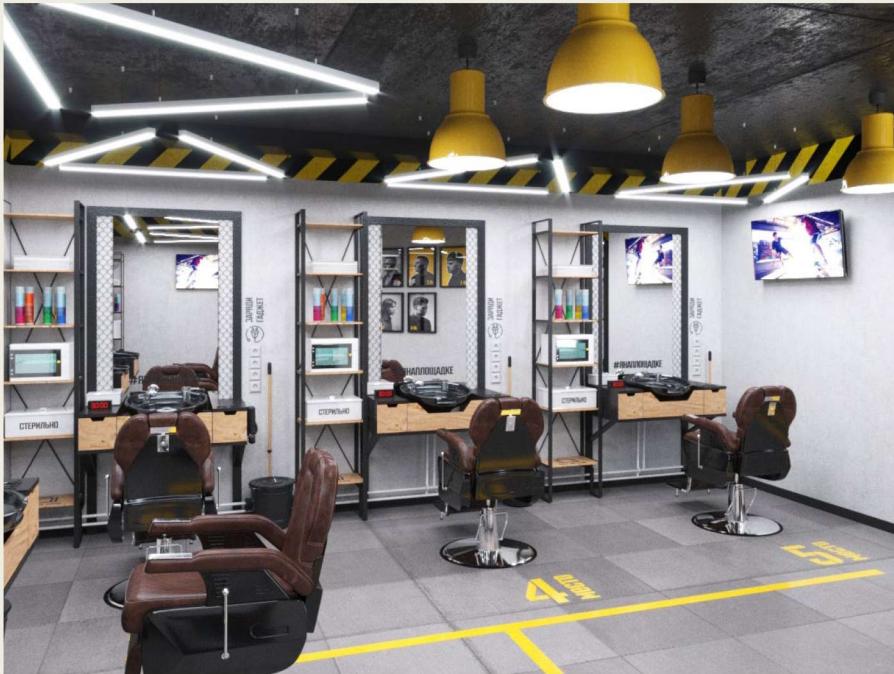


# ПЛАНИРОВКА ПОД ЛЮБОЕ ПОМЕЩЕНИЕ

- Подходит любое помещение (несколько кабинетов, неправильная форма).
- Водопровод и канализация по стенам – экономия на монтаже.



# УСЛОВИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА



Паушальный взнос – 350 000 рублей.  
Стоимость открытия – 1-1,5 млн. рублей.  
Окупаемость – 1 год.

## РОЯЛТИ:

5 000 рублей – колл центр  
5 000 рублей – развитие бренда  
5 000 рублей – доход управляющей компании

## ОПЦИОНАЛЬНЫЕ ПЛАТЕЖИ :

500 рублей – контроль качества 10 работ мастера  
1 000 рублей в месяц – онлайн школа  
1 000 рублей в месяц – аналитическая система  
5 000 рублей за соц сеть – маркетинг



ГЛЮ///АДКА

МЕСТНЫЙ БАРБЕРШОП

**Звони и узнай подробности:**  
8 (800) 511-07-55